

Заявка участника Национального конкурса студентов-предпринимателей Казахстана на 2014 год:

При выдвижении на конкурс, просьба, учитывать следующие критерии:

- Соискателями могут быть граждане Казахстана в возрасте от 18 до 30 лет (на 01.01.2014).
- Соискатель должен быть зарегистрирован в качестве Индивидуального Предпринимателя либо учредителя/соучредителя юридического лица и нести главную ответственность за его хозяйственную деятельность.
- Соискатель должен вести хозяйственную деятельность в качестве Индивидуального Предпринимателя либо юридического лица как минимум в течение 6 месяцев подряд.

Заявка участника на 2014 год	
Персональная информация	
Имя	
Отчество	
Фамилия	
Дата рождения (день/месяц/год)	
Учебное заведение (полностью)	
Год поступления в учебное заведение (Школа, Колледж, ВУЗ)	
Год окончания учебного заведения (Школа, Колледж, ВУЗ)	
Специализация	
Знание английского языка – просьба отметить	Базовый Средний Продвинутый
Участвовали ли Вы в выдвижении на премию GSEA в прошлом? – просьба отметить	Да Нет
Адрес постоянного проживания (почтовый индекс, город, улица, дом, квартира)	
Номер контактного телефона	
E-mail личный	

Skype													
Откуда вы узнали о Национальном конкурсе Студентов-предпринимателей Казахстана в рамках Международной Студенческой Премии в области предпринимательства?													
Информация о Вашей компании													
Название компании													
Дата основания компании (бизнеса)													
Адрес компании (почтовый индекс, город, улица, дом, офис или квартира)													
Реквизиты, в т.ч. РНН, БИН, № расчетного счета													
E-mail компании													
Интернет-сайт													
Телефон, факс													
ОПИСАНИЕ БИЗНЕСА													
1. Источник уставного капитала вашей компании – просьба отметить	<ul style="list-style-type: none"> - банковский кредит - собственные средства/средства партнера - средства семьи/друзей - кредитные карты - другое 												
2. Объем продаж / Показатели прибыли за последние 2 года (для компаний, существующих менее 2 лет, необходимо указывать показатели объема продаж за последний год)	<table border="1" style="width: 100%; border-collapse: collapse;"> <thead> <tr> <th style="width: 10%;">Год</th> <th style="width: 60%;">Объем продаж (Совокупные Продажи)</th> <th style="width: 30%;">Кол-во занятых (включая себя)</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>2012</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>2013</td> <td></td> <td></td> </tr> <tr> <td>2014</td> <td></td> <td></td> </tr> </tbody> </table>	Год	Объем продаж (Совокупные Продажи)	Кол-во занятых (включая себя)	2012			2013			2014		
Год	Объем продаж (Совокупные Продажи)	Кол-во занятых (включая себя)											
2012													
2013													
2014													
3. Опишите основную идею Вашего бизнеса в одном-двух предложениях (Это описание будет дословно воспроизводиться в презентационных материалах о Вашем проекте, а также упоминаться в официальных пресс-релизах в СМИ)													
4. Расскажите об основных вехах истории вашей компании (даты, этапы развития и роста)													
5. Расскажите о вашей текущей и планируемой стратегиях работы в ваших сегментах рынка (кратко)													
6. Прокомментируйте следующие аспекты деятельности вашей компании:													
6.1. Текущее и прогнозируемое влияние													

<p>вашей компании на процесс создания новых рабочих мест и точек экономического роста?</p> <p>6.2. Инновационная составляющая: как ваш продукт/услуга изменили или повлияли на сегмент бизнеса, в котором работает ваша компания?</p> <p>6.3. Благотворительная деятельность: что делает ваша компания для того, чтобы сделать мир вокруг лучше (или каковы Ваши планы в рамках данного направления деятельности)?</p>	
<p>7. Расскажите, насколько Вы успешно справлялись со следующими задачами, управляя развитием Вашей компании, как бизнес - проекта?</p> <p>7.1. Преодоление препятствий, с которыми Вы сталкивались</p> <p>7.2. Ориентация на Ваших клиентов и степень соответствия Вашего предложения их ожиданиям Внимания к качеству ваших продуктов или услуг</p> <p>7.3. Какую консультационную. Финансовую или иную помощь в процессе становления бизнеса получили от существующих в Казахстане институтов развития</p>	
<p>8. Какой вы видите Вашу компанию в ближайшие три года?</p>	
<p>9. Здесь вы можете указать любую уточняющую дополнительную информацию, которую считаете необходимой</p>	

ФИО

Подпись

МП

По заполнению просьба выслать Владимиру Затолокину на vminkz@gmail.com для регистрации и подтверждения участия